

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ В XXI ВЕКЕ

Гомель
2018

Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования
«Гомельский государственный университет
имени Франциска Скорины»

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ
В XXI ВЕКЕ**

**Материалы VII международной научной конференции –
чтений, посвящённых памяти известного
белорусского и российского учёного-экономиста
Михаила Вениаминовича Научителя**

(Гомель, 18 октября 2018 года)

Электронное научное издание

Гомель
ГГУ им. Ф. Скорины
2018

ISBN 978-985-577-458-8

УДК 330.34 [082]

Актуальные вопросы экономической науки в XXI веке [Электронный ресурс] : материалы VII международной научной конференции – чтений, посвящённых памяти известного белорусского и российского учёного-экономиста М. В. Научителя (Гомель, 18 окт. 2018 г.). / М-во образования Республики Беларусь, Гомельский гос. ун-т им. Ф. Скорины ; редкол. : А. К. Костенко (гл. ред.), А. М. Баранов (зам. гл. ред.) [и др.]. – Электрон. текст дан. (объем 4,12 Mb). – Гомель : ГГУ им. Ф. Скорины, 2018. – Систем. требования : IE от 11 версии и выше или любой актуальный браузер; скорость доступа от 56 кбит. – Режим доступа : <http://www.conference.gsu.by>. – Заглавие с экрана.

ISBN 978-985-577-458-8

Сборник составили материалы конференции представителей научных школ Беларуси, России и Украины по актуальным вопросам экономического развития в современных условиях. Особое внимание уделяется исследованию приоритетных направлений финансово-кредитной системы Республики Беларусь, современных информационных технологий в экономической деятельности, интеграционных процессов в современной экономике.

Издание посвящено памяти известного белорусского и российского ученого-экономиста Михаила Вениаминовича Научителя.

Статьи, вошедшие в сборник, адресованы ученым-экономистам и практикам, другим специалистам.

Сборник публикуется в соответствии с оригиналом, подготовленным редакционной коллегией, при участии издательства.

Редакционная коллегия:

А. К. Костенко (главный редактор),
А. М. Баранов (зам. главного редактора), Б. В. Сорвилов,
О. С. Башлакова, И. В. Бабына, В. В. Ковальчук

УО «ГГУ имени Ф. Скорины»
246019, Гомель, ул. Советская, 104,
тел. (232) 57-16-73, 57-30-19, 57-62-05
<http://www.gsu.by>

ISBN 978-985-577-458-8

© Учреждение образования
«Гомельский государственный университет
имени Франциска Скорины», 2018

СОДЕРЖАНИЕ

1 АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

<u><i>Аксёнова И. А., Мбакпуо Дж. О.</i> Устойчивое развитие через модернизацию экономики в зарубежных странах.....</u>	8
<u><i>Баранов А. М.</i> Микроэкономические аспекты спроса и предложения мезоинформации.....</u>	10
<u><i>Баранов А. М., Атаман Н. Н.</i> Влияние информации на воспроизводство инноваций....</u>	14
<u><i>Баилаков Г. В.</i> Теоретические подходы к исследованию реальной динамики прибыли на микроуровне.....</u>	17
<u><i>Бонцевич Н. В.</i> Американские депозитарные расписки как способ привлечения инвестиций : опыт России.....</u>	19
<u><i>Будюхин Н. В.</i> Стресс-тестирование как методика оценки устойчивости и стратегии развития банковского сектора.....</u>	22
<u><i>Герасимчик Н. В.</i> Государственно-частное партнерство как институт интеграции национальных и частных интересов.....</u>	25
<u><i>Герасимчик Н. В., Панчик М. Н.</i> Отношения «принципал-агент» в государственно-частном партнерстве.....</u>	27
<u><i>Гусинец Е. В.</i> Особенности потребительских запросов жителей города Минска в выборе физкультурно-оздоровительных услуг.....</u>	30
<u><i>Дмитриева Н. Ю.</i> Особенности становления института микрофинансовых организаций в Республике Беларусь.....</u>	33
<u><i>Западнюк Е. А.</i> Инновационная деятельность субъектов хозяйствования: резервы повышения результативности.....</u>	36
<u><i>Зубарева Е. П.</i> Особые экономические зоны Российской Федерации.....</u>	40
<u><i>Кабурнеева А. П.</i> Теоретические основы анализа воздействия неформальной экономики на инновационную деятельность.....</u>	42
<u><i>Казарян А. Г.</i> Рентоориентированная экономика: причины, формы, последствия.....</u>	45
<u><i>Каморников С. Ф., Шалупаева Н. С.</i> Зависимость экспорта товаров Республики Беларусь от притока прямых иностранных инвестиций: экспериментальное моделирование.....</u>	48
<u><i>Ковалёв Д. В.</i> Концессионная деятельность в Республике Беларусь: уроки становления и перспективы развития.....</u>	51
<u><i>Кривошеева Л. Н., Березовский Д. Ю.</i> Особенности социальной защиты населения в зарубежных странах.....</u>	53
<u><i>Лопанова В. С.</i> Денежно-кредитное стимулирование инновационного развития экономики: теоретический аспект.....</u>	56
<u><i>Матова Е. В.</i> Страны с транзитивной экономикой в международных потоках прямых иностранных инвестиций: современные тенденции.....</u>	58
<u><i>Мыслик И. А.</i> Особенности процесса привлечения прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Беларусь.....</u>	61
<u><i>Никитенко А. В.</i> Популяризация электромобильного транспорта: информационное сопровождение.....</u>	64
<u><i>Пашнин А. О.</i> Факторы успешного краудфандинга.....</u>	66
<u><i>Победенко В. М.</i> Пути повышения конкурентоспособности национальной экономики Республики Беларусь.....</u>	69
<u><i>Полковниченко С. А.</i> Теоретические аспекты исследования потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства.....</u>	70

инновационное развитие национальной экономики и ресурсосбережение;
наращивание экспортного потенциала страны;
развитие агропромышленного комплекса и сопряжённых отраслей, социальной сферы села;
развитие малых и средних городов;
жилищное строительство.

В условиях кризиса большая ответственность не только за повышение конкурентоспособности, но и за стабильность экономики ложится на правительство. Финансовый кризис разрушает старые связи и способы производства. Ограничиваются возможности кредитования. Растёт напряжение в платёжной системе и на валютном рынке. Необходимо оперативно реагировать на кризисные тенденции в отечественной экономике [2]. Мерами по повышению конкурентоспособности в условиях кризиса могут быть:

- восстановление фонда занятости;
- изменение порядка формирования инновационных фондов;
- отмена обязательного применения Единой тарифной сетки, а также госрегулируемая оплата труда в негосударственных коммерческих организациях;
- отказ от валовых показателей и снижение ставки арендной платы;
- совершенствование логистической системы;
- раскрепощение бизнеса и предпринимателей;
- отмена государственного регулирования цен, включение механизмов саморегулирования рынка, сокращение количества и уменьшение размера налогов, уменьшение штрафов и упрощение документооборота.

Литература

1. Каморников, С. С. Конкурентные стратегии на мировых рынках / С. С. Каморников. – Б. : Дельта, 2010. – 188 с.
2. Олехнович, Г.И. Конкурентные стратегии на мировых рынках / Г. И. Олехнович. – М. : Издательство деловой и учебной литературы, 2005. – 256 с.

УДК 330

С. А. Полковниченко

svetlana.polkovnichenko@gmail.com

Черниговский национальный технологический университет, Украина

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ПОТЕНЦИАЛА МАЛОГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Раскрыта сущность понятия «потенциал малого сельскохозяйственного предпринимательства» в узком и широком смысле. Рассмотрены стадии формирования, реализации (использования) и воспроизводства потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства. Выделены особенности реализации потенциала малого предпринимательства в сельском хозяйстве.

Сельское хозяйство является важной отраслью экономики Украины, от уровня развития которой зависит повышение материального благосостояния, качества жизни населения и продовольственная безопасность государства. Одним из стратегических факторов дальнейшего развития отрасли, возрождения сельских территорий, обеспечения занятости и роста доходов сельского населения выступает сельскохозяйственное предпринимательство. В его структуре важную роль играет малое сельскохозяйственное предпринимательство,

которое, имея значительный потенциал, требует небольших затрат на создание и функционирование.

Потенциал малого сельскохозяйственного предпринимательства следует рассматривать в узком и широком смысле. В узком смысле, на наш взгляд, – это совокупность человеческих ресурсов, способных и готовых заниматься предпринимательской деятельностью в сельскохозяйственной сфере.

Однако для осуществления предпринимательской деятельности, кроме трудовых ресурсов, необходимы материальные, финансовые, интеллектуальные, информационные, научно-технические, инновационные и социально-коммуникативные ресурсы. Поэтому в широком смысле потенциал малого сельскохозяйственного предпринимательства мы понимаем как совокупность трудовых, инвестиционно-инновационных, финансовых и других ресурсов и реальных возможностей их использования для самостоятельного, инициативного, на свой страх и риск производства и реализации сельскохозяйственной продукции, а также оказания услуг в целях удовлетворения потребностей покупателей и получения дохода. То есть данную категорию следует рассматривать как сложную систему с соответствующей структурой, имеющимися связями и взаимозависимостями.

Потенциал малого сельскохозяйственного предпринимательства необходимо рассматривать в единстве трех стадий: формирования, реализации (использования) и воспроизводства.

Формирование потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства предусматривает привлечение и организацию системы ресурсов и их возможностей таким образом, чтобы результат их взаимодействия способствовал достижению поставленной цели. Данный процесс осуществляется в конкретных условиях внешней и внутренней среды под воздействием определенных факторов, которые нами систематизированы на основе исследования научных источников и отражены на рисунке 1.

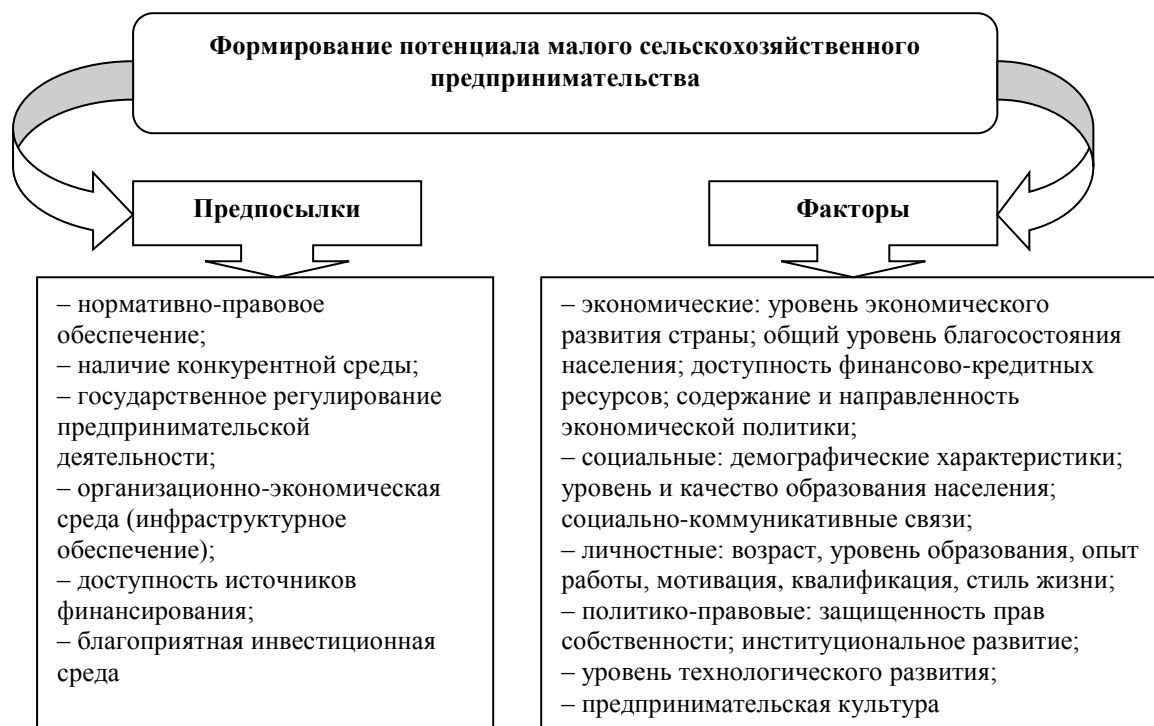


Рисунок 1 – Предпосылки и факторы формирования потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства

Источник: составлено на основе [1, 2; 3].

Реализация (использование) потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства происходит в процессе деятельности малых предприятий (юридических лиц) и физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели).

По законодательству Украины, средняя численность работников за отчетный период (календарный год) в указанных субъектах не превышает 50 человек и годовой доход не превышает сумму, эквивалентную 10 млн евро, определенную по среднегодовому курсу Национального банка Украины [4].

Малые аграрные предприятия – это предприятия, площадь сельскохозяйственных угодий которых в растениеводстве составляет менее 100 га, и которые в животноводстве содержат менее 30 голов крупного рогатого скота, до 30 голов свиней и овец, а также до 2 тыс. голов птицы [5]. Кроме того, предпринимательской деятельностью в сельском хозяйстве могут заниматься и физические лица, которые предоставляют различные виды услуг, включая агротехнические услуги собственными техническими средствами, и получают определенный доход от этой деятельности.

Материальной основой формирования и реализации потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства являются финансовые ресурсы, которые создаются и используются в целях финансового обеспечения процесса расширенного воспроизводства предприятия, решения социальных потребностей работников.

Воспроизводство потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства означает восстановление ресурсов и их возможностей в постоянно меняющихся пропорциях, которые зависят от финансового состояния хозяйствующего субъекта, стратегии и тактики его развития, рынка, стадии экономического цикла и т.п.

Отраслевая специфика сельского хозяйства предопределяет особенности реализации потенциала малого предпринимательства в аграрном секторе. Поэтому предприниматель должен:

- учитывать специфические особенности земли как основного средства производства, улучшать ее качество; заботиться о создании страховых фондов;
- знать как законы природы, так и экономические законы;
- владеть знаниями по организации сельскохозяйственного производства;
- значительную часть своей деятельности уделять осуществлению агромаркетинга;
- вовремя в необходимом объеме и ассортименте удовлетворять потребности потребителей;
- повышать конкурентоспособность продукции и т.д.

Результативность использования потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства зависит от качества системы управления ресурсами на уровне хозяйствующих субъектов и территориального образования, а также от ее способности реагировать на изменения условий хозяйствования.

Эффективная реализация потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства возможна только при сочетании свободы хозяйствования на земле, то есть внутренней среды, с наличием соответствующей регуляторной институциональной среды, государственного регулирования, а в современных условиях еще и весомой государственной поддержки. Недооценка роли и игнорирование проблем развития и реализации потенциала малого предпринимательства в сельском хозяйстве является стратегическим просчетом украинского государства.

Действенная реализация потенциала малого сельскохозяйственного предпринимательства позволит быстро преодолеть диспропорции в отдельных сегментах рынка, пополнить бюджеты различных уровней, насытить потребительский рынок товарами, активизировать инновационную деятельность, развивать конкуренцию, создавать новые рабочие места и снижать уровень сельской безработицы, сформировать класс предпринимателей, что смягчает социальное напряжение в обществе.

Литература

1. Березинец С.К. Потенциал малого бизнеса: формирования и направления реализации / С.К.Березинец // Вестник Львовского государственного университета внутренних дел. Серия экономическая. – 2013. – Вып. 2. – С. 202-207.
2. Гришина Н.В. Факторы и условия формирования и реализации потенциала малого предпринимательства / Н.В.Гришина // Вестник Хмельницкого национального университета. – 2013. – №5. – Т.1. – С.231-235.
3. Малик Н.И. Основы аграрного предпринимательства / М.И.Малик, В.В.Зиновчук, Ю.А.Лупенко и др. – К.: Изд-во Ин-та аграрной экономики, 2001. – 528 с.
4. Хозяйственный кодекс Украины [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.zakon.rada.gov.ua
5. Садчиков В.С. Тенденции развития и функционирования малого предпринимательства в аграрном секторе Черниговского региона / В.С.Садчиков / Вестник Черниговского государственного технологического университета. – 2012. – №4 (62). – С.219-225.

УДК 378.627.32

О. А. Пуйто

jeremy16615@hotmail.com

Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины, Беларусь

ЛИЗИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Вопрос экономического роста и развития остается главным в исследовании экономистов в последние годы. Необходимость исследований об экономическом развитии обусловлена важностью сокращения международной бедности, улучшения уровня жизни и обеспечения устойчивого экономического развития стран. И здесь нельзя не обратить внимание на такой важный финансовый инструмент как лизинг.

Лизинг, как один из инструментов обеспечения инвестиционной деятельности, играет существенную роль в росте объемов производства, увеличении инвестиций и соответственно - обеспечении устойчивого экономического развития, как прямым путем на микроэкономическом уровне, так прямым и косвенным на макроэкономическом.

Возникновение лизинга, является закономерным этапом развития кредитно-финансовых отношений, так как при взаимодействии заемщика с кредитором может возникать ряд проблем, таких как высокие процентные ставки для заемщика и риск неплатежеспособности, при выдаче долгосрочных кредитов, для кредитора. С того момента как законодательной юридически определены условия лизинга, он может рассматриваться как альтернативная возможность обновления основных фондов предприятия по отношению к схеме прямого кредитования.

Необходимость развития лизинга обусловлена тем, что в процессе функционирования экономической системы, могут возникать инвестиционные потребности для реструктуризации производственной или инновационной деятельности. При этом отсутствие значительных объемов инвестиций, становится проблемой для эффективного функционирования хозяйственного субъекта. Возможность их осуществления за счет инвестиционных займов, государственных капиталовложений и самоинвестиций, по известным причинам, весьма ограничена.

Лизинг является одной из форм долгосрочного кредита, характеризующейся длительным, устойчивым характером связей между лизингодателем и лизингополучателем, что определяет особую роль лизинга, как важного механизма финансирования в производственные активы. В условиях дефицита финансов на приобретение оборудования, лизинг является выгодной для предприятий формой материально-технического снабжения.

Развитие такого финансового инструмента как лизинг, позволяет государству совершенствовать свой финансовый сектор экономики, а также дает возможность мелким и