

Роль интеграции в повышении эффективности функционирования продовольственного комплекса Украины

Нынешний характер взаимоотношений между предприятиями разных сфер продовольственного комплекса Украины можно оценить, скорее, как конфронтационный, нежели как партнерский. Перерабатывающие предприятия, а также посреднические структуры, выполняющие функции поставки, реализации продукции, обслуживания основного производства занимают монопольное положение относительно сельскохозяйственных товаропроизводителей. Диктат цен со стороны указанных структур обуславливает существенное уменьшение прибыли (часто – и убытки) производителей сельскохозяйственной продукции, а значит – сокращение производственной деятельности всего продовольственного комплекса.

В то же время развитие тесных интеграционных связей между сырьевой, перерабатывающей и обслуживающей сферами комплекса позволил бы сельскохозяйственным товаропроизводителям решить проблемы реализации произведенной продукции и своевременной ее оплаты, а переработчикам – обеспечения стабильного поступления сырья, загрузки производственных мощностей.

Опыт работы большого количества субъектов хозяйствования продовольственного комплекса Украины и Российской Федерации свидетельствует, что в экономических условиях переходного периода наиболее жизнеспособными выступают предприятия с полным замкнутым производственным циклом (от выращивания определенного сельскохозяйственного сырья до реализации готовой продукции),

включая необходимый набор дополнительных и обслуживающих производство отраслей. Этот факт лишний раз подчеркивает исключительную важность на пути стабилизации и наращивания производства в отраслях продовольственного комплекса нормализации взаимоотношений между его сферами и выдвигает в ранг приоритетного направления агропродовольственной политики государства и регионов содействие ускорению и расширению вертикальных интеграционных процессов в производстве продовольствия.

На необходимость акцентирования внимания на этом направлении структурно-организационной политики в продовольственном комплексе с приоритетным стимулированием развития разных форм вертикальной интеграции его структурных подразделений (независимо от форм собственности) указывают многочисленные российские и украинские ученые-аграрники.

При этом намечаются такие основные направления создания интегрированных формирований в агропродовольственной сфере:

1) на базе перерабатывающих предприятий путем вхождения в их производственную структуру сельскохозяйственных товаропроизводителей (без создания юридического лица) и формирования (в т.ч. путем ассимиляции существующих структур) внутрихозяйственных звеньев реализации произведенной продукции и производственного обслуживания;

2) на базе сельскохозяйственных предприятий путем развития (в т.ч. путем ассимиляции существующих структур) ими стадии переработки выращиваемого сырья, фирменной торговли, дополнительных и обслуживающих производств;

3) путем добровольного объединения на основе договорных хозяйственных связей поставщиков сельскохозяйственного сырья и предприятий по его переработке с сохранением за ними хозяйственной самостоятельности и прав юридического лица.

Учитывая современное состояние большинства сельскохозяйственных предприятий (развитие сфер внутрихозяйственной переработки и сбыта продукции признается целесообразным только в отдельных экономически устойчивых хозяйствах), наиболее перспективными в условиях Украины следует признать первое и третье направления развития агропромышленной интеграции. Интегрирующими центрами в обоих случаях должны выступать перерабатывающие предприятия, причем наиболее перспективными в этом отношении являются большие предприятия со значительным производственно-технологическим потенциалом, относительно высокой эффективностью работы (или хорошими перспективами ее повышения), перспективными сырьевыми зонами и рынками сбыта готовой продукции.

Широкие интеграционные возможности пищевой промышленности определяются такими ее особенностями:

- быстрым оборотом капитала, перспективами гарантирования быстрой окупаемости капитальных вложений, обеспечения формирования необходимых фондов накопления и потребления, а также бюджетных поступлений;
- высокой мобильностью, ориентацией на дешевую рабочую силу;
- высоким и стабильным спросом на произведенную продукцию как на внутреннем, так и на внешних рынках, перспективами наращивания объемов производства экспортной продукции;
- способностью к эффективному функционированию в современном экономико-правовом климате;
- максимальным использованием местных природно-сырьевых и других ресурсов с минимальным привлечением внешних;
- способностью к внедрению в производство новых перспективных технологий и других достижений НТП, перспективами

углубления промышленной переработки продукции, повышения ее качества и снижения себестоимости.

Необходимым условием интеграции является перераспределение части дохода от реализации конечной продукции в пользу сельскохозяйственных товаропроизводителей (поскольку их удельный вес в конечных ценах реализованной продукции на порядок ниже удельного веса в совокупных издержках на ее производство и сбыт). В условиях хозяйственной и юридической самостоятельности сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий его предлагается осуществлять путем вторичной эмиссии акций перерабатывающих предприятий под увеличение уставного капитала или выкупа за счет средств местных бюджетов необходимой части акций с их распределением между сельскохозяйственными товаропроизводителями, покрытие части долгов перед сельскохозяйственными товаропроизводителями акциями по номинальной стоимости и т.д. [1]. В таком случае перерабатывающее предприятие приобретает статус акционерного общества открытого типа. С точки зрения ученых, существенное увеличение удельного веса сельскохозяйственных товаропроизводителей в конечных ценах продовольственной продукции в рамках интегрированных формирований позволит, сохраняя достаточную прибыльность перерабатывающих предприятий и торговли, обеспечить рентабельное производство сельскохозяйственного сырья, в том числе животного происхождения.

Руководствуясь необходимостью перераспределения дохода от производства и реализации продовольственных товаров в пользу сельскохозяйственных товаропроизводителей, часть отечественных ученых-аграриев акцентирует внимание на необходимости передачи контрольных пакетов акций перерабатывающих предприятий в их распоряжение. Не отрицая конструктивности такого подхода, отметим,

что его реализация на практике может столкнуться с объективными трудностями. Во-первых, четкое функционирование подобных агропромышленных объединений требует общих организованных действий сельскохозяйственных предприятий-акционеров или передачи пакетов акций в доверенное управление одному из них, т.е. возникает необходимость согласования позиций большого количества сельскохозяйственных товаропроизводителей; во-вторых, не исключена возможность противодействия подобному смещению "центра тяжести" со стороны руководства и трудовых коллективов перерабатывающих предприятий. По этим причинам мы считаем целесообразным сохранение роли "центральной компании" (и контрольного пакета акций) в интегрированных формированиях за перерабатывающими предприятиями.

Целью вертикальной интеграции в агропродовольственной сфере государства и региона является создание разнообразных типов интегрированных агропромышленных формирований (акционерных обществ с участием сельскохозяйственных товаропроизводителей, агропромышленных ассоциаций, сельскохозяйственных потребительских кооперативов и т.д.), в которых распределение конечного дохода будет осуществляться с учетом вклада каждого хозяйствующего субъекта и основываться на полном учете издержек на каждой стадии процесса производства продукции и доведения ее до потребителя. В оптимальном случае в состав подобных формирований должны входить производители и поставщики сельскохозяйственного сырья, перерабатывающие предприятия, предприятия оптовой и розничной фирменной торговли, предприятия агросервиса (автотранспортные, маркетинговые и т.д.). Целесообразным является также формирование в агропродовольственной сфере финансово-промышленных групп с включением в их состав финансовых структур (банковских учреждений).

Перспективной считается и горизонтальная интеграция в АПК – объединение разнопрофильных предприятий определенной территориальной общности (например, административного района), хотя, с нашей точки зрения, это направление агропромышленной интеграции уступает по актуальности вертикальной.

Механизм государственного содействия развитию интеграционных процессов в агропродовольственной сфере должен базироваться на долгосрочном (в некоторых случаях льготном) кредитовании перерабатывающих предприятий, конкретных программ становления и расширения эффективного сотрудничества с другими сферами продовольственного комплекса (прежде всего сельским хозяйством). Как показывает опыт зарубежных стран и некоторых агропродовольственных структур стран СНГ, приоритетная концентрация активов в направлении стимулирования формирования интегрированных агропромышленных объединений способна обеспечить максимальную (в т.ч. с позиций экономики в целом) отдачу в виде наращивания производства, повышения конкурентоспособности и расширения рынков сбыта продовольственной продукции, повышения эффективности производства, создания новых рабочих мест, увеличения бюджетных поступлений.

Список литературы:

1. Стадник А.Т., Алексанова В.В. Развитие агропромышленной интеграции в Сибири // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 1997. - № 3. – с. 51 – 54.